



Vacature Accountmanager IT

Locatie
Tijd
Opleiding
Contract

: Venlo
: Fulltime
: HBO niveau
: Jaarcontract met uitzicht op een vaste aanstelling

Ben jij een energieke accountmanager met een passie voor IT én mensen? Zoek je een plek waar je impact maakt, waar samenwerking en vertrouwen centraal staan, en waar ruimte is voor een gezonde dosis humor? Dan hebben wij een mooie uitdaging voor je bij Systemec.

Jouw rol als Accountmanager

Je bent het vaste aanspreekpunt voor onze klanten: een vertrouwenspersoon die meedenkt, adviseert en altijd nét een stap verder gaat. Jij weet wat je klanten nodig hebben, soms nog vóórdat zij het zelf weten. Je combineert commerciële flair met technisch inzicht, spot kansen in de markt en benut ze ook.

Je schakelt moeiteloos tussen klantgesprekken, samenwerking met technische collega's en netwerken op externe bijeenkomsten. Je bent zichtbaar, benaderbaar en maakt van ieder contactmoment een kans om Systemec sterk neer te zetten.

Wat jij meebrengt

Je hebt een HBO werk- en denkniveau en bij voorkeur ervaring in technische sales. Je bent proactief, denkt in oplossingen en weet hoe je mensen mee krijgt. Natuurlijk ben je communicatief sterk, in ieder geval in het Nederlands en Engels – Duits is mooi meegenomen. Je hebt kennis van hedendaagse IT-oplossingen zoals o.a. Microsoft 365 en SharePoint, maar ook van bijvoorbeeld security vraagstukken en internetdiensten. Wat jou typeert? Je weet technische vraagstukken te vertalen naar heldere, praktische oplossingen waar klanten écht wat aan hebben.

Zo ziet je dag eruit

Geen dag is hetzelfde. De ene keer ben je bezig met het opstellen van offertes, de andere keer spar je met collega's over hoe we ons aanbod nóg beter kunnen afstemmen op de klant. Je onderzoekt strategische kansen, zoekt actief naar nieuwe samenwerkingen en bent regelmatig te vinden op netwerkbijeenkomsten in de regio.



Wat je van ons mag verwachten

Je komt terecht in een hecht team waar plezier en professionaliteit hand in hand gaan. We zorgen voor een goede onboarding en investeren in jouw groei met opleidingen en ontwikkelgesprekken.

Jouw werkomgeving en arbeidsvoorwaarden

- een passend salaris
- een auto, telefoon en laptop van de zaak
- een collectieve pensioenregeling
- een opleidingsbudget
- en natuurlijk: gezellige borrels, teamuitjes en verjaardagslunches

Bas van Lierop, Salesmanager bij Systemec: *"Geen dag is hetzelfde! Het klantcontact, de afwisseling in sectoren en de ruimte voor persoonlijke ontwikkeling maken deze functie enorm waardevol."*

Systemec

Systemec is een zakelijke full-service internet provider met eigen datacenters in Nederland en Duitsland. Als pionier begonnen in 1997, zijn we uitgegroeid tot een zeer ervaren en kundige partner voor geavanceerde en betrouwbare oplossingen op het gebied van ICT-infrastructuur. Meer weten over de organisatie waar wij trots op zijn? Kijk op www.systemec.nl.

Klaar voor je volgende stap in IT-sales?

Solliciteer direct en wie weet drinken we binnenkort samen koffie in Venlo.

Clim Derkx-Simons, HR manager

077-3828580

personeelszaken@systemec.nl



Screening van het CV en referentiecheck maken in eerste instantie deel uit van de sollicitatieprocedure. Daarnaast vraagt Systemec van medewerkers, in deze functie, een Verklaring Omtrent het Gedrag (VOG).